



Als Personalberatung unterstützen wir überwiegend regionale und mittelständische Unternehmen bei der Personalbeschaffung, -entwicklung sowie -organisation.

Bei unserem Mandanten handelt es sich um einen namhaften Spezialisten für Zugangs- und Verbindungstechnik. Das Unternehmen unterstützt seine Kunden aktiv in der Verbesserung ihrer Produkte sowie bei der Effizienzsteigerung der Produktions- und Montageprozesse.

Die Unternehmensgruppe ist international ausgerichtet und befindet sich seit mehr als 70 Jahren in Familienhand.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt besetzen wir für das **Vertriebsgebiet Nord** mit Zugehörigkeit zur Niederlassung Gießen eine interessante Position als

## „Vertriebsmitarbeiter“ (m/w/d) - Außendienst

### Ihr Aufgabengebiet

- Kompetente Beratung und Betreuung der Bestandskunden, unter anderem großer OEM´s
- Akquisition von Neukunden im Vertriebsgebiet Nord
- Entwicklung sowohl kaufmännisch als auch technisch bestmöglicher Lösungen in Zusammenarbeit mit den Kunden und den jeweiligen Ansprechpartnern aus Entwicklung und Konstruktion
- Selbständige Planung und Organisation der Vertriebsaktivitäten sowie Übernahme der Verantwortung für eigene Vertriebsprojekte
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und anderen involvierten Abteilungen
- Statistik- und Berichtswesen, Dokumentation, Überwachung der Umsatzentwicklung und Erstellung eines jährlichen Vertriebsplans für das eigene Gebiet

### Ihr Profil

- Sie verfügen über eine Ausbildung oder ein Studium mit betriebswirtschaftlichem oder technischem Hintergrund und bringen mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb mit
- Idealerweise ist Ihnen das Industrieumfeld gut bekannt und Sie besitzen eine hohe Anwendungskompetenz im technischen Bereich
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse sind unabdingbar
- Erfahrung im Umgang mit den gängigen Office-Programmen sind für Sie selbstverständlich
- Sie bringen lösungsorientiertes Denken und eine ausgeprägte Kommunikationsstärke in Verbindung mit einem hohen Organisationstalent mit
- Sie zeichnen sich außerdem durch eine ausgeprägte Kundenorientierung, verbindliches Auftreten und gutes Verhandlungsgeschick sowie Ihre Vertriebsaffinität aus

### Das erwartet Sie

- Eine unbefristete Festanstellung in einem familiären und werteorientierten Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeiten in einem kollegialen Team mit der Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen
- Attraktive Konditionen, individuelle Entwicklungsmöglichkeiten und interessante Perspektiven

Bei Fragen steht Ihnen Frau Kristina Kinzenbach unter unten genannten Kontaktdaten gerne zur Verfügung.

**Wir garantieren Ihnen einen absolut vertraulichen Umgang mit Ihren Unterlagen und freuen uns auf Sie!**